



## SALA 2

### CLASSIFICAÇÃO BRASILEIRA E HIERARQUIZADA DE PROCEDIMENTOS MÉDICOS

**Coordenador:** *Dr. Adelson André Martins*

**Relator:** *Dr. Luiz Karpovas*

**A. Jurídica:** *Dra. Luciana Maria Costa Capuzzo*  
*Dra. Nadja Cristiane*

- A CBHPM é o balizador do trabalho médico? Mostra-se suficiente para a medicina privada? Como mudar o modelo atual?
- Mecanismos de mobilização dos imaginologistas: motivos, formas, técnicas e experiências de agregação de profissionais.
- Como conseguir regras éticas de concorrência entre os serviços? É possível classificar serviços?
- Como garantir efetiva participação dos serviços?
- Procedimento radiológico é ato médico? O honorário é do radiologista?

## SALA 3

### O QUE ESPERAR DA ABCDI?

**Coordenador:** *Dr. Paulo César Sanvito*

**Relator:** *Dr. Ricardo Baakline*

**A. Jurídica:** *Dra. Adriana Franco*  
*Dr. Alfredo Vicenzotto*

- Mobilização: como conseguir uma maior adesão?
- Quais os serviços que a ABCDI deve prestar?
- Central de compras. É possível? Como montar? Quais os mecanismos de segurança?
- Administração: buscando eficiência e produtividade, como reduzir custos e ganhar mais na atividade privada.

- Organização do trabalho médico e paramédico: sugestões, troca de experiências.
- Relação de trabalho médico: registrar, contratar e remunerar. Como sócio? Como empregado? Como associado? Com participação nos lucros? Por percentual? Por produtividade?
- Crítica e autocrítica: o reflexo da qualidade da formação do médico no gerenciamento da medicina.
- É possível gerenciamento de serviço com balizamento ético?

## SALA 4

### MONTAR E MANTER UM SERVIÇO: QUAL O MELHOR CAMINHO?

**Coordenador:** *Dr. Sebastião César Tramontin*

**Relator:** *Dr. Luiz Gadia Gabure*

**A. Jurídica:** *Dr. Nelson Peralta*

- Novos aparelhos: por demanda, mercado, tecnologia ou vaidade?
- Como reequipar os serviços: Financiamento? Leasing? Comodato?
- RX, US, TC e RM: Número de exames necessários para o investimento apresentar rentabilidade.
- Como conseguir "upgrade" dos atuais equipamentos, evitando compras por defasagem tecnológica?
- A informática tem solução fora do fabricante do equipamento? Vantagens e desvantagens.
- Contratos de manutenção: são necessários ou prescindíveis? Como negociá-los? É possível a negociação de parâmetro nacional para contratação?
- É obrigatório contrato com o fabricante do equipamento? Existe solução paralela no mercado para todos os métodos? Vantagens e desvantagens.